



# Ontdek de kracht van helder kijken.

Hoe een open, nieuwsgierige blik  
bijdraagt aan meer begrip tussen mensen  
en aan fantastische resultaten.

## DIT LEVERT EEN INSPIRATIESESSIE HELDER KIJKEN® JE OP:

### 1 Optimale communicatie

Je leert hoe je – positief en respectvol – het brein van anderen maximaal beïnvloedt. En hoe je de kracht van waardering inzet voor meer onderling begrip.

### 2 Samen succesvol

Betere communicatie leidt tot een optimale samenwerking. Zo bereik je, door helder te kijken, samen de beste resultaten!

### 3 Volop inspiratie

Jitske en Berry maken van elke sessie een leerzaam, interactief feestje. Reken op een flinke dosis fun, energie en een schat aan waardevolle kennis en nieuwe ideeën.



**HELDER  
KIJKEN®**

voor mensen | teams | organisaties

# Helder kijken

## Train je nieuwsgierigheid en werk optimaal samen

Het is een valkuil van de mens: snel oordelen. Het belemmert een goede samenwerking en leidt in organisaties tot veel onbegrip. Veel beter is het dat oordeel uit te stellen en met een open, nieuwsgierige blik naar de ander te kijken. In lichaamstaal en gezichts-expressies ligt een schat aan informatie besloten. Informatie die de weg vrijmaakt naar meer begrip, een fantastische samenwerking en betere resultaten.

Maak kennis met HELDER KIJKEN®, meer in het bijzonder: de INSA-methode, wetenschappelijk onderbouwd én bewezen in de dagelijkse praktijk.

Wat we met je delen in een inspiratiesessie:



1

### Wat je kunt lezen in het gezicht van de ander

Ontdek hoe je met de unieke, wetenschappelijk onderbouwde INSA-methode objectief gezichtsexpressies analyseert. En wat ze je vertellen over de communicatiebehoefte van de ander.

De kennis die je opdoet, kun je dezelfde dag nog toepassen in de praktijk. Inspiratie en motivatie gegarandeerd!



2

### Wat straalt je zelf uit?

Jouw gedrag en communicatie hebben direct invloed op de ander. Leer hoe je hiervan optimaal gebruik maakt, voor meer onderling begrip en een betere samenwerking. Ook hier is de INSA-methode van grote waarde.



3

### Beter onderhandelen, beter verkopen

De route naar rapport: hoe je effectief contact opbouwt én vasthoudt. Hoe je de signalen van gezichts-expressies en lichaamstaal gebruikt om door te pakken en een win-win te creëren.



4

### De magie van het waarderen

Ontdek hoe je de kracht van waardering inzet voor meer onderling begrip en betere resultaten. Maak van schouderklopjes en complimenten je tweede natuur.



5

### Hoe je het brein van de ander maximaal beïnvloedt

Leer hoe je – positief en respectvol – het brein van anderen maximaal beïnvloedt. Registreer, vraag door en zie hoe eenvoudig alles wordt. Van overleggen tot onderhandelen. En van sales tot samenwerken.



Ontdek  
de kracht van  
**HELDER KIJKEN®**  
Boek een  
inspiratiesessie,  
bel Jitske  
06 48 70 73 77

Elke training  
een ware  
belevenis!



Sterke partners met een heldere kijk op mensen | teams | organisaties



**HELDER  
KIJKEN®**



**BERRY KOELEMAN**

Meestal een scherpe kijk

**JITSKE KOELEMAN**

Meestal een heldere blik



Sterke partners met een heldere kijk op  
mensen | teams | organisaties

**HELDER KIJKEN®** is een initiatief van Koeleman<sup>2</sup>, dat optimaal de kwaliteiten combineert van vader en dochter Koeleman.

**JITSKE KOELEMAN** studeerde met een 8,7 af in de gedragspsychologie. Vanuit de neurowetenschap en met ervaring in een groot aantal disciplines, kijkt zij met een frisse blik de wereld in. Haar grote drive: kennis overdragen – als trainer, spreker en coach – en daarmee bijdragen aan meer onderling begrip.

**BERRY KOELEMAN** is organisatiedeskundige, auteur en veelgevraagd spreker. Hij is de grondlegger van Boven de Lijn® en dé expert in lichaamstaal. Met zijn imposante trackrecord als ondernemer en succescoach kan hij bogen op jarenlange praktijkervaring. Zijn motto? Doen waar je plezier in hebt, is de sleutel tot succes.

Helder Kijken® is een initiatief van Koeleman Kwadraat | Architects of Success

Boterdijk 27 1424 NC Uithoorn The Netherlands | [info@helderkijken.com](mailto:info@helderkijken.com) | T + 31 297 525 225

**[HELDERKIJKEN.COM](http://HELDERKIJKEN.COM)**